



Tukea kaupallisiin kehitysmaahankkeisiin



Finnpartnership - tausta ja tavoite

- Ulkoasiainministeriön rahoittama ja Finnfundin hallinnoima ohjelma
- Tavoitteena lisätä suomalaisten ja kehitysmaayritysten välisiä pitkäaikaisia kaupallisia liikekumppanuuksia
- Kaupallisiin kehitysmaahankkeisiin:
 - Liikekumppanuustukea
 - Matchmaking-palvelu
 - Ohjausta ja tietoa
- Yhteistyössä suomalaisen liike-elämän ja muiden kansainvälistymispalveluja tarjoavien tahojen kanssa

Team Finland -verkosto

- Team Finland -verkosto edistää
 - Suomen taloudellisia ulkosuhteita,
 - maakuva- ja promootiotyötä,
 - yritysten kansainvälistymistä sekä
 - Suomeen suuntautuvia ulkomaisia investointeja
- Verkoston ytimen muodostavat
 - työ- ja elinkeinoministeriö,
 - ulkoasiainministeriö,
 - opetus- ja kulttuuriministeriö sekä
 - näiden ohjauksessa olevat julkisrahoitteiset organisaatiot ja ulkomaiset toimipisteet (muun muassa Suomen ulkomaanedustustot, Finpron ja Tekesin toimipisteet, kulttuuri- ja tiedeinstituutit sekä Finnpartnership)

Yhteistyössä suomalaisen liike-elämän ja muiden kansainvälistymispalveluja tarjoavien tahojen kanssa



Konsultit

Alueelliset kehitysorganisaatiot



Suurlähetystöt / edustustot



Ulkomaalaiset sisarorganisaatiot



Finnpartnership

LIIEKUMPPANUUSTUKI

Liikekumppanuustuki - **Mitä?**

Rahallista tukea

kehitysmaihin suuntautuviin,

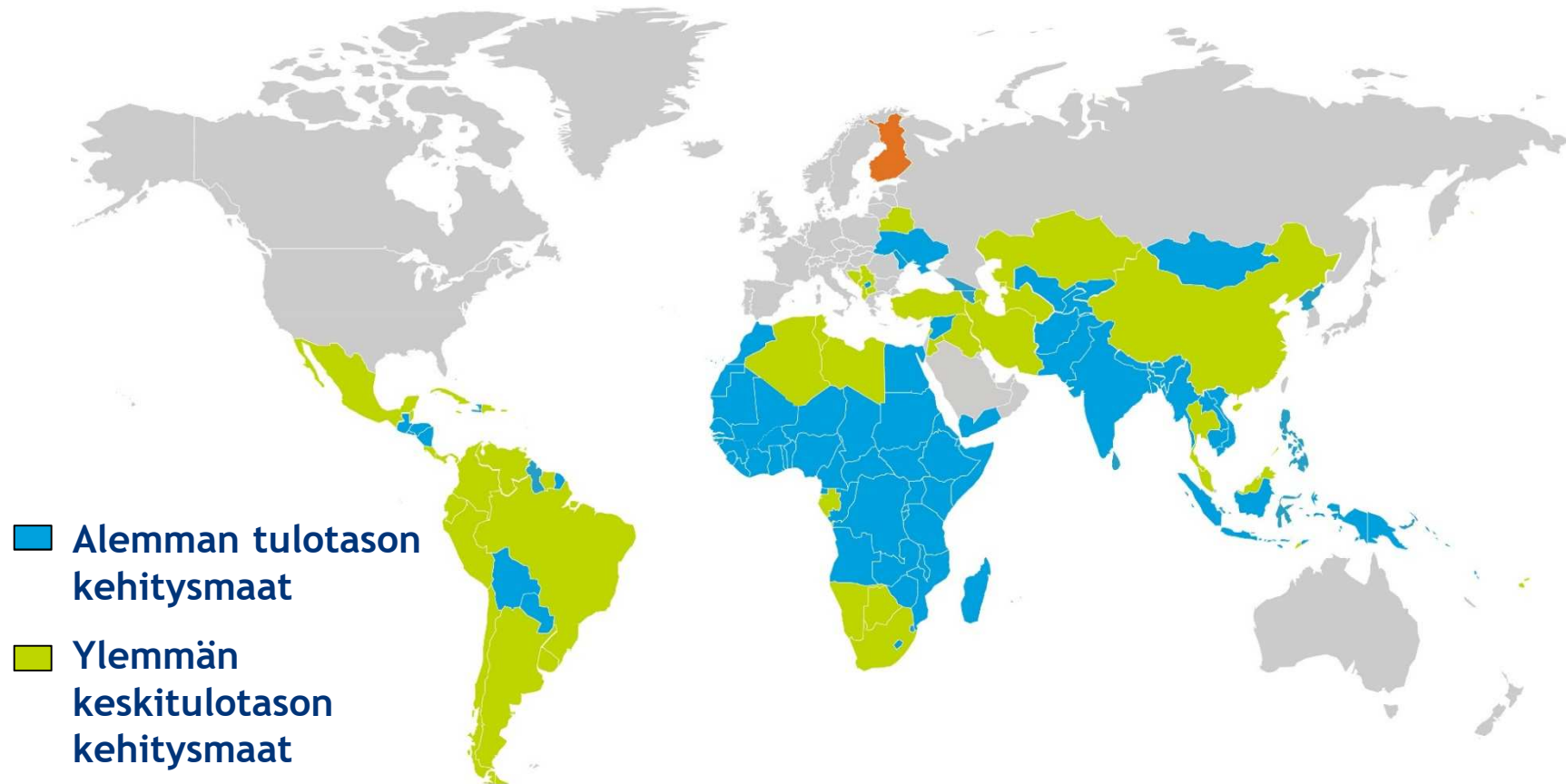
pitkäaikaiseen liiketoimintaan tähtäävien hankkeiden

selvitys- ja kehitysvaiheisiin

Liikekumppanuustuki

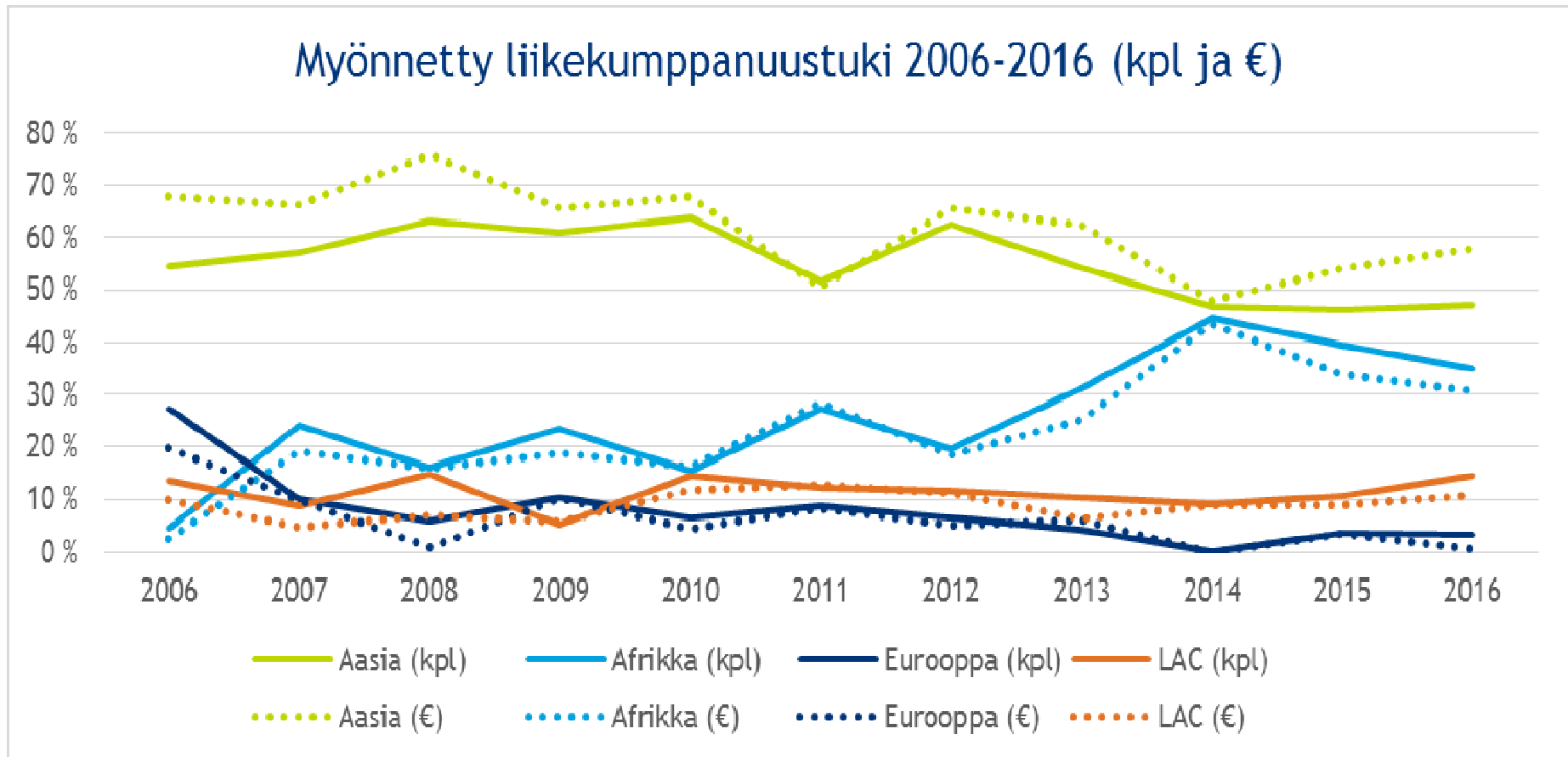
TUETTAVAT HANKKEET

Toiminta-alue





LKT:n myönnöt maanosittain 2006 - 5/2016





Liikekumppanuustuki - **Tuettavat hanketyypit**

Rahallista tukea kehitysmaihin suuntautuviin, **pitkäaikaiseen** liiketoimintaan tähtääviin hankkeisiin:

- yhteisyritys tai tytäryhtiö
- muu pitkäaikainen liiketoiminta (esim. osto-, alihankinta-, huolto, franchise- tai lisensointisopimus)
- tuonti kehitysmaasta
- teknologian ja ratkaisujen pilotointi, myös kansainvälisten järjestöjen (EU, YK-järjestöt, kansainväliset rahoituslaitokset) edellyttämä omarahoitusosuus
- kansalaisjärjestöt/oppilaitokset voivat toteuttaa yritysten liikekumppanuustuki-hanketta tukevia olennaisia tukitoimintoja, ilman että järjestö/oppilaitos itse tavoittelee voittoa tuottavaa liikekumppanuutta, esim.:
 - sidosryhmien kapasiteetin kehittämiseksi (ml. yritysvastuu- ja ihmisoikeuskysymykset, ammatillinen, tekninen ja kaupallinen koulutus), yhteistyöverkostojen kehittämiseksi, tuotteiden ja palvelujen pilotoimiseksi, jne.,
 - yhteistyö- ja innovaatioalustojen kehittäminen, sekä
 - seminaarien ja workshoppien järjestäminen
- ammattikoulutus ja tuki paikalliselle koulutustoiminnalle

Liikekumppanuustuki - **Tuettavat hanketyypit**

Tuella **ei voi kattaa:**

- myyntiyhtiön perustamisedellytysten selvittämistä
- jakelijoiden identifiointia
- suomalaista vientiä kehitysmaihiin!



Liikekumppanuustuki - **Soveltuvat tuen hakijat**

Hakijana voi olla:

- suomalainen yritys, yhdistys, tutkimuslaitos, säätiö
- ulkomaille rekisteröity yritys, jolla merkittävä linkki Suomeen (omistus- tai sopimussuhde)
- useamman yrityksen ja/tai muun toimijan muodostama konsortio
 - Konsortiossa tulee olla yksi päävastuullinen hakija.
 - Tuki myönnetään konsortion jokaiselle jäsenelle erikseen. Päävastuullinen hakija on kuitenkin vastuussa tuen käytöstä tuen ehtojen mukaisesti.

Suosituimmat sektorit

- Voidaan tukea kaikkia sektoreita, poikkeuksena **kieltolista** esim.
 - Mm. alkoholi, tupakka, uhkapelit
- Tukea (€) myönnetty eniten:
 - Tieto- ja viestintäteknologia (17 %)
 - Palveluala (8 %)
 - Ympäristöala (8 %)
 - Energiateollisuus (8 %)
 - Tuotantotekniikka ja -laitteisto (7 %)
 - Metalliteollisuus (6 %)
 - Maatalous- ja elintarviketeollisuus (6 %)
 - Rakennusala (6 %)



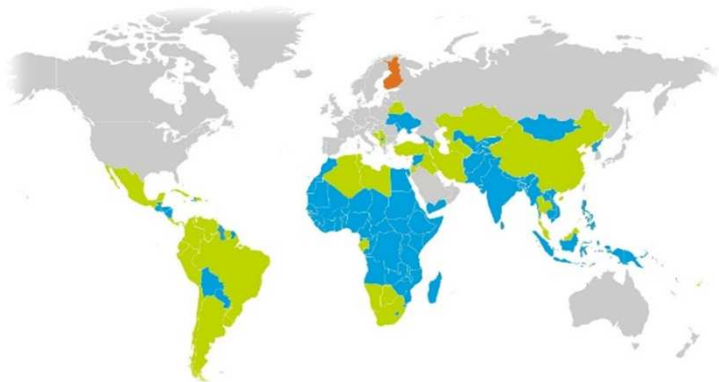
Liikekumppanuustuki - **Muut arviointikriteerit**

- Hankkeiden tulee olla **liiketaloudellisesti kannattavia** ja **toteutettavissa** olevia
 - Ovatko suunnitelmat riittävän realistiset ja selkeät?
 - Onko hakijalla suunnitelmiin nähden tarvittavat henkilö- ja taloudelliset resurssit?
 - Onko hankkeella suunnitelmiin ja kohdemaaympäristön olosuhteisiin nähden mahdollisuus tuottaa voittoa?
 - jne. ...
- Hankkeissa tulee noudattaa kansainvälisesti hyväksytyjä **ympäristö- ja yhteiskuntavastuu-standardeja**
- Hankkeiden arvioinnissa painotetaan hankkeiden **kehitysvaikutuksia**

Liikekumppanuustuki

TUEN MÄÄRÄ

Liikekumppanuustuki - Tuen määrä



Pk-yritykset, muut pienet ja keskisuuret toimijat

Suuryritys

Liikekumppanuustukihankkeen olennaiset tukitoiminnot:
Kansalaisjärjestöt
oppilaitokset

Tuki hyväksytyistä kustannuksista

Erittäin
hauraat
valtiot*

Alemman
tulotason
kehitysmaa**

Ylemmän
keskitulotason
kehitysmaa ***

85 %

70 %

50 %

85 %

50 %

30 %

85 %

85 %

85 %

* Afganistan, Eritrea, Etelä-Sudan, Guinea-Bissau, Haiti, Irak, Jemen, Jordania, Keski-Afrikan tasavalta, Kiribati, Komorit, Libanon, Libya, Marshallsaaret, Mikronesia, Palestiinalaisalueet, Somalia, Sudan, Syyria, Tuvalu, Zimbabwe ja Jordania

Alemman tulotason kehitysmaat kattavat: **Vähiten kehittyneet maat (least developed countries, LDC), **Muut alhaisen tulotason maat** (other low income countries, LIC), **Alemman keskitulotason kehitysmaat** (lower middle income countries and territories, LMIC)

*** Hankkeella tulee olla suoria kehitysvaikutuksia



Liikekumppanuustuki - **Tuen määrä**

Julkista de minimis -tukea **enintään 200 000 €** kuluva ja kahden edeltävän verovuoden aikana

- Kalastus- ja vesiviljely 30 000 €, maatalouden alkutuotanto 15 000 €, maanteiden tavarakuljetukset toisten lukuun 100 000 €.
- Tukea ei voida myöntää kivihiihtoimialalle.

Tai muuta tukea **400 000 €** hanketta kohden.

De minimis-säännös

- Tuki on lähtökohtaisesti de minimis -tukea.
- Mikäli hakija katsoo, että hankkeeseen kohdistuva tuki ei ole de minimis-tukea on hakijan perustettava, miksi. Tuen kuuluminen de minimis -säännöksen piiriin arvioidaan hankekohtaisesti.
- De minimis -säännöksen piiriin eivät kuulu hankkeet, joiden yrityskumppanuuden kohdemarkkinat ovat kokonaisuudessaan Euroopan talousalueen (ETA) ulkopuolella: tuotettavat tavarat tai palvelut ovat tarkoitettut ainoastaan ETA:n ulkopuolelle eikä tuella ei voi olla vaikutuksia jäsenvaltioiden väliseen kauppaan ja kilpailuun.

Liikekumppanuustuki

TUETTAVAT HANKEVAIHEET

Liikekumppanuustuki - Tuettavat hankevaiheet

Liiketoiminnan valmisteluvaihe

Liiketoimintavaihe

Esihanke- selvitys

Informaation
kerääminen
kohdemaasta,
toimijoista,
markkinoista

Partnerin identifiointi

Partnereiden
kartoitus, jo
identifioitujen
partnereiden
taustatutkimus

Hankeselvitys

Liiketoiminta-
suunnitelma,
ympäristö- ja
yhteiskunta-
vaikutusten
arviointi,
teknologian ja
ratkaisujen
pilotointi sekä
demonstraatio-
hankkeet

Koulutus

Paikallisen
henkilökunnan
koulutus,
esim. laadun
parantaminen
(myös
ammattillinen
koulutus)

max 200 pv

Liiketoiminta- alueen kehittäminen

Muutettaessa
nykyistä
liiketoimintaa

Liikekumppanuustuki

Matchmaking

**Huom! Ei rahoitusta
varsinaiseen toimintaan**
(sopimukset, laitteet, HR,
toimitilat, ...)



Liikekumppanuustuki - Kansainvälisten järjestöjen edellyttämä omarahoitusosuus pilotti- ja demonstraatiohankkeissa

- Myös kansainvälisten järjestöjen (EU, YK-järjestöt, kansainväliset rahoituslaitokset) edellyttämä omarahoitusosuus on tukikelpoinen; yritykselle hankkeen kokonaiskustannus on tällöin järjestön vaatima omarahoitus. Pilotti- ja demonstraatiohankkeiksi voidaan hyväksyä hankkeet, joiden onnistuessaan voidaan olettaa johtavan pitkäaikaiseen liikekumppanuuteen. Tuki lasketaan normaalien tukiprosenttien mukaisesti, jos hanke toteutetaan jossakin tietyssä maassa (30 % / 50 % / 70 % / 85 %) tai vaihtoehtoisesti 50 %:n mukaan, jos maata ei ole määritelty tai hanke toteutetaan monessa maassa



Liikekumppanuustuki - **Hankkeen olennaiset tukitoiminnot; Kansalaisjärjestöt, oppilaitokset**

- Kansalaisjärjestöt/oppilaitokset voivat toteuttaa yritysten liikekumppanuustukihanketta tukevia olennaisia tukitoimintoja, ilman että järjestö/oppilaitos itse tavoittelee voittoa tuottavaa liikekumppanuutta, esim.:
 - sidosryhmien kapasiteetin kehittämiseksi (ml. yritysvastuu- ja ihmisoikeuskysymykset, ammatillinen, tekninen ja kaupallinen koulutus), yhteistyöverkostojen kehittämiseksi, tuotteiden ja palvelujen pilotoimiseksi, jne.,
 - yhteistyö- ja innovaatioalustojen kehittäminen, sekä
 - seminaarien ja workshoppien järjestäminen

Liikekumppanuustuki

HYVÄKSYTTÄVÄT KUSTANNUKSET



Liikekumppanuustuki - Hyväksyttävät kustannukset

- Hyväksyttäviä kustannuksia ovat eri hankevaiheissa **hakijan oman henkilökunnan** ja **yrittäjien valitsemien ulkopuolisten asiantuntijoiden**
 - matkakustannukset kohtamaan*
 - majoitus- ja päivärahakustannukset kohtamaan*
 - oman henkilökunnan työkustannukset kohtamaan tehdyn työn osalta*
 - ulkopuolisten asiantuntijoiden palkkiot riippumatta siitä, missä työ tehdään

*myös muihin hankkeeseen oleellisesti liittyviin maihin, ja myös välttämättömät taksimatkat tai auton vuokrauskulut

Liikekumppanuustuki - Esimerkkejä tuettavista kustannuksista

Tuettavaa

Markkinaselvitys

Yleisluontoiset selvitykset, alkuvaiheen sertifiointiselvitykset, liiketoimintamahdollisuuksia kartoittavat keskustelut

Lakiasioihin tai toimintaympäristöön ja toimilupiin liittyvä konsultointi, toimilupien hankintakustannukset

Perustettavan yhteis- / tytäryrityksen henkilökunnan tai paikallisten alihankkijoiden kouluttaminen

Koulutukseen liittyvät käännökset ja tulkkaus, yhteistyösopimusten kääntäminen

Välttämättömät taksikulut kohdemaassa, autonvuokraus, tietullimaksut

Rokotukset ja välttämättömät lääkekustannukset (malaria, lavantauti jne.), viisumikulut

Maksatuspyynnön tarkastusraportin kustannus, notaarisointi, viranomaismaksut

Etabloutumiseen ja etabloitumismuotoon liittyviin päätöksiin vaikuttavien asioiden selvittäminen

Ei tuettavaa!

Markkinointiselvitykset, markkinointimateriaali

Asiakasneuvottelut, tarjouskilpailuun liittyvät neuvottelut tai esim. lainasopimusten yksityiskohdista neuvottelemisen, itse auditointi- ja sertifiointikustannukset

Tarjousasiakirjojen teko

Asiakkaiden koulutus, myynti- tai markkinointikoulutus

Opetusmateriaalin ja käyttöohjeiden kääntäminen

Pysäköintimaksut, kilometrikorvaukset, taksikulut Suomessa

Henkilökohtaiset ja muut ei välttämättömät lääkkeet kohdemaolosuhteita ajatellen

Lähettilpalvelukulut, edustuskulut

Normaaliksi liiketoiminnaksi katsottava työ, esim. rekrytointi, strategian implementointi ja seuranta

Liikekumppanuustuki - **Ulkopuolisen asiantuntijan palkkiot**

- Palkkiot riippumatta siitä, missä työ tehdään.
 - Seniorityö enintään 910 € / päivä (113,75 € / h)
 - Juniorityö enintään 520 € / päivä (65 € / h)
- Ulkopuolisten asiantuntijoiden palkkiot voivat olla esimerkiksi palveluita liittyen
 - kohdemaatietouteen
 - markkinaselvityksiin
 - lakiasiainkonsultointiin
 - käännös- ja tulkaustehtäviin

Liikekumppanuustuen ehtojen näkökulmasta ulkopuolinen asiantuntija voi

- laskuttaa asiakasyritykseltä yli 910 euroa / päivä (113,75 euroa / tunti), mutta tuettavaa tästä on enintään 910 euroa / päivä
- veloittaa kohtuulliseksi katsottavia toimistokuluja (puhelinkulut, tulostus, Internet ...)

- toimia hankkeen yhteyshenkilönä, täyttäen hakijan puolesta hakulomakkeet jne.
- toimia useammassa hankkeessa samanaikaisesti
- olla osa tuen hakijan omaa henkilökuntaa ja samanaikaisesti toisen hankkeen ulkopuolinen asiantuntija



Teknologian ja ratkaisujen pilotointi ja demonstraatiohankkeet

- Pilotti- ja demonstraatiohankkeiksi voidaan hyväksyä hankkeet, joiden onnistuessaan voidaan olettaa johtavan pitkäaikaiseen liikekumppanuuteen.
- **Pilotti- ja demonstraatiohankkeissa voidaan tukea:**
 - pilottihankkeiden suunnittelua (ml. tekninen apu)
 - paikallisen henkilöstön koulutusta, esim. uuden teknologian käyttöönotto
 - rahtikuluja ja asennustyöhön liittyviä työkustannuksia
 - tapauskohtaisesti kohtuullisia laiteinvestointeja ja rakennuskustannuksia, jos pilottilaite jää tuen saajan tai paikallisen kehitysmaakumppanin omistukseen vähintään Liikekumppanuustuen voimassaolon ajaksi

Muutos 1.1.2015 alkaen:

- Verrattuna aiempaan *teknologian ja ratkaisujen pilotointiin*, tukea voidaan nyt myöntää myös uuden teknologian ja uudenlaisten ratkaisujen kaupallistamiseen tarkoitettuihin *demonstraatiohankkeisiin*



Liikekumppanuustuki kehitysmaatuontihankkeissa

Hankkeissa, joissa suomalainen yritys pyrkii luomaan **lisäarvoa tuotavalle tuotteelle ja/tai palvelulle** voidaan lisäksi tukea:

- Tuotevalikoiman kartoituksia, tuotavan tuotteen/palvelun kehittämistä ja parantamista
- Markkinakohtaista tuotteistusta ja tarvittavia testejä
- Tuottajien auditointia liittyen tuottajien vastuullisuuteen
- Työolojen, -ehtojen ja -turvallisuuden kehittämistä
- Henkilökunnan koulutusta liittyen esimerkiksi laadunparantamiseen / tuotekehitykseen.



Finnpartnership

Liikekumppanuustuki

HAKUPROSESSI JA RAPORTOINTIVELVOITTEET

Liikekumppanuustuki - **Hakuprosessi**

- Liikekumppanuustukea voi hakea ympärivuotisesti
- Tukea haetaan [sähköisellä lomakkeella](#) ja tarvittavilla liitteillä
- Hakemus rekisteröidään, kun hakemus liitteineen on toimitettu ulkoasiainministeriölle
- Rekisteröinnin jälkeen syntyneet kustannukset voivat olla hyväksyttäviä kustannuksia (=hanketta voidaan toteuttaa omalla riskillä)
- Käsittelyaika noin 2 - 4 kk

Hakuaika	Valtionavustus-päätös noin
1.1.-28.2.	30.4.
1.3.-30.4.	30.6.
1.5.-30.6.	31.8.
1.7.-31.8.	31.10.
1.9.-31.10.	31.12.
1.11.-31.12.	28.2.

Y&Y-Koulutukset

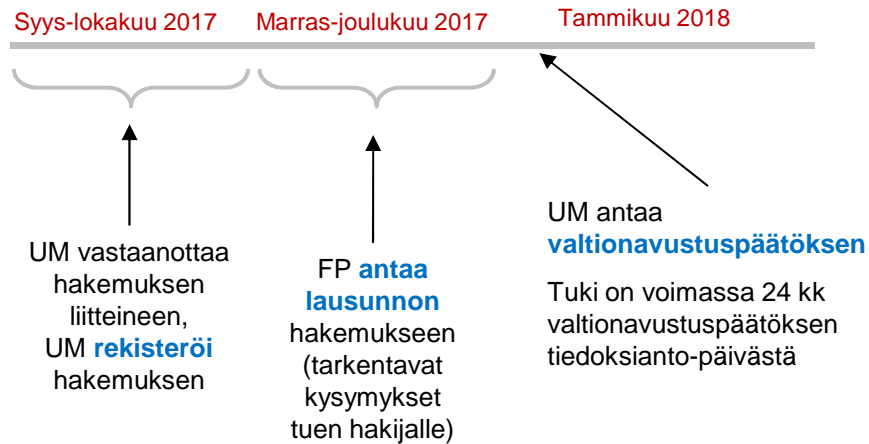
- Finnpartnership järjestää kuusi kertaa vuodessa Y&Y-koulutuksia, joihin tulee kutsu LKT-hakijoille erikseen
- Koulutuksen pohjalta on mahdollista lisätä hankebudjettiin kustannuksia laajemman ympäristö- ja yhteiskuntavaikutustenarvioinnin tekemistä varten

Liikekumppanuustuki - **Tuen maksatus**

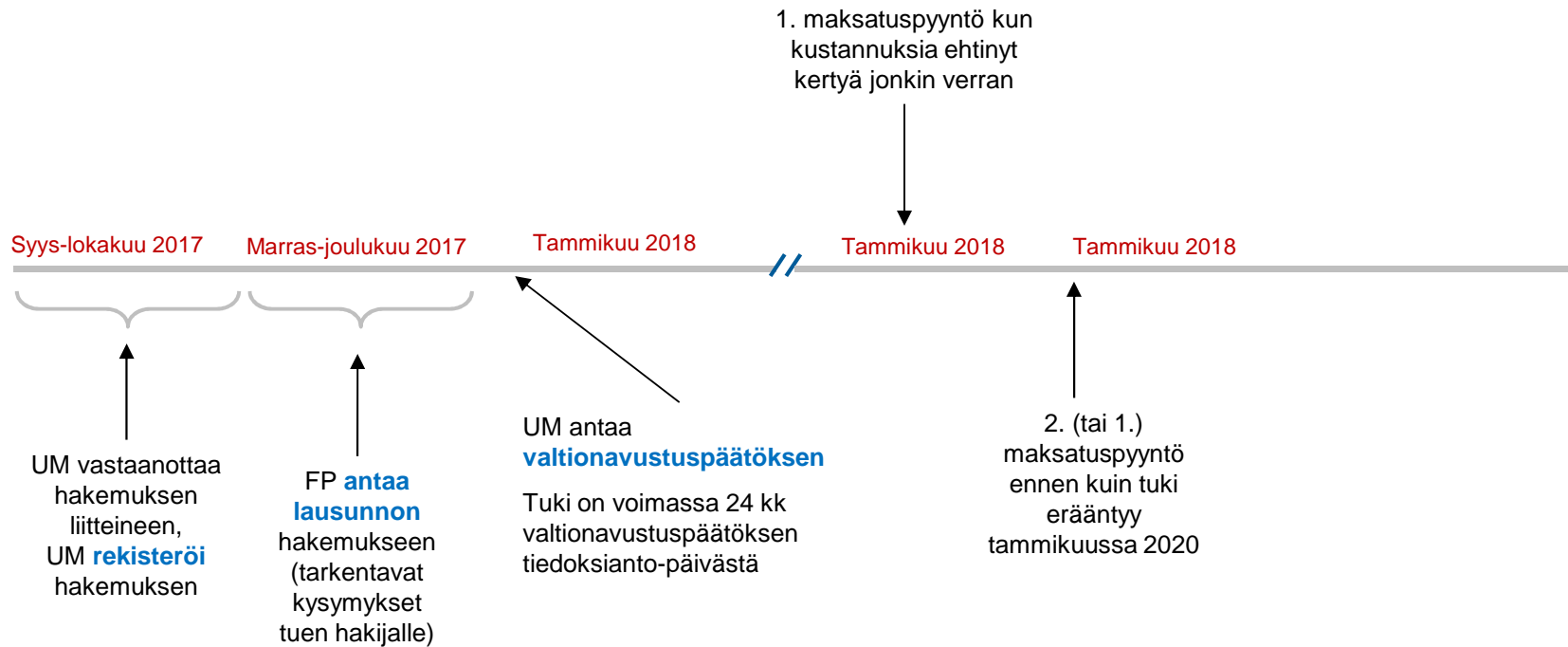
- Myönnetty tuki tulee käyttää 24 kuukauden kuluessa valtionavustuspäätöksen tiedoksiannosta
- Tuki maksetaan saajalle
 - kustannusten synnyttyä maksatuspyynnön perusteella
 - yhdessä / kahdessa erässä
- Maksatuksen yhteydessä tulee esittää loppuraportti

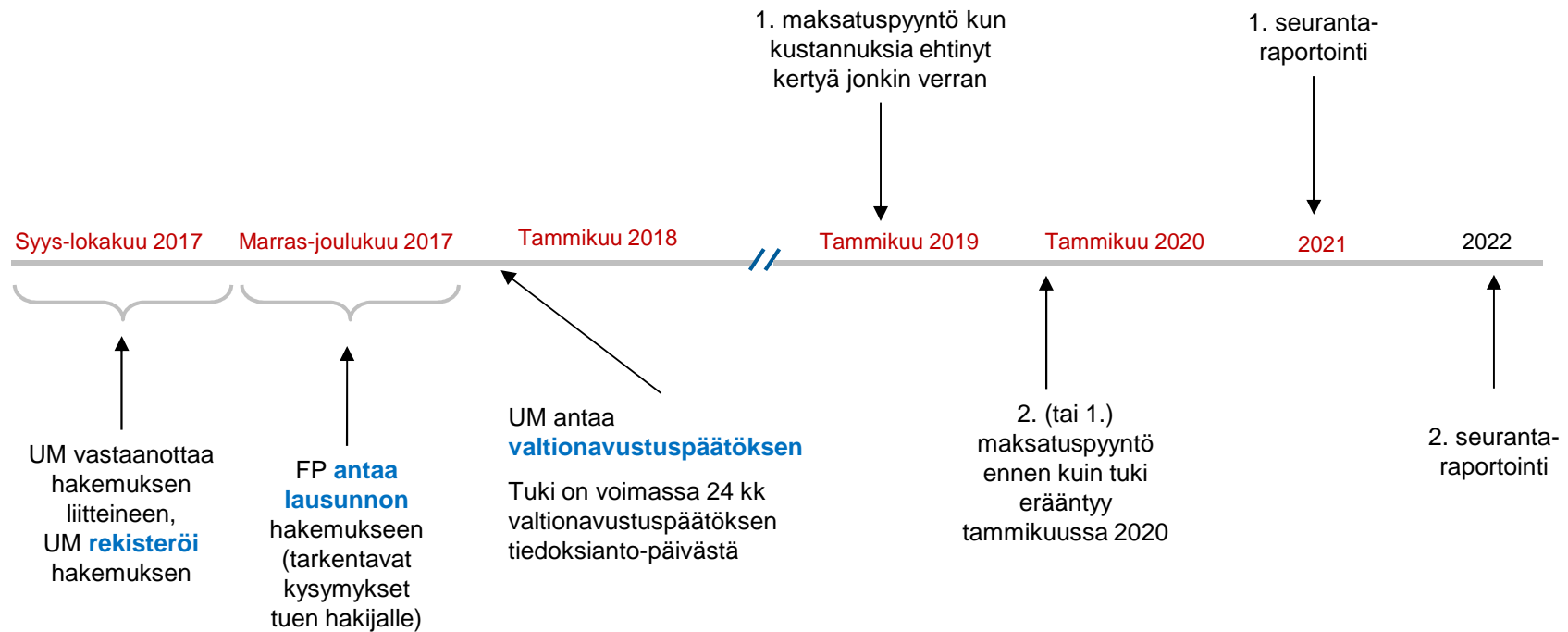
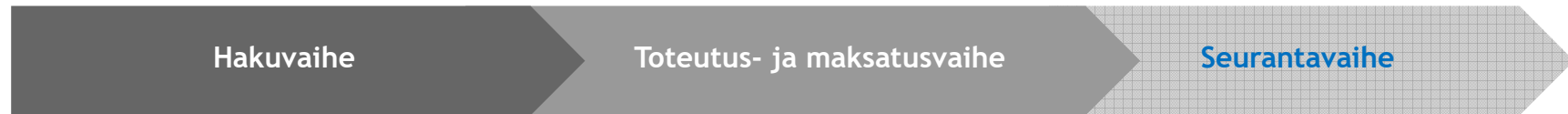
Liikekumppanuustuki - Prosessi (1/3)

Hakuvaihe



Liikekumppanuustuki - Prosessi (2/3)



Liikekumppanuustuki - **Prosessi (3/3)**

Tuen saaja (konsortioissa päävastuullinen toimija) on velvollinen raportoimaan hankkeen etenemisestä kahdessa seurantaraportissa*

Liikekumppanuustuella mahdollistamat kehitysvaikutukset

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Myönnettyjä tukia	22	79	68	77	110	114	77
Maksatuksen saaneita (pl. jatkohakemukset)	18	60	48	50	65	74	35
Maksatusten summa (pl. jatkohakemukset)	1 041 715,13	1 683 299,85	1 122 328,14	1 430 945,33	1 253 884,55	1 482 478,78	675 798
Maksatusten summa (m.l. jatkohakemukset)	1 041 715,13	1 683 299,85	1 269 787,20	1 451 900,49	1 570 585,54	1 622 374,86	782 886
Onnistuneita hankkeita viimeisessä raportissa	10 (56 %)	25 (42 %)	24 (50 %)	24 (48 %)	24 (37 %)	30 (41 %)	19 (54 %)
Keskeneräisiä hankkeita viimeisessä raportissa	1 (6 %)	15 (25 %)	9 (19 %)	10 (20 %)	16 (25 %)	6 (8 %)	8 (23 %)
Lopetettuja hankkeita viimeisessä raportissa	7 (39 %)	20 (33 %)	15 (31 %)	16 (32 %)	25 (38 %)	38 (51 %)	8 (23 %)
Suoraan työllistäviä yrityksiä	10 (56 %)	32 (53 %)	25 (52 %)	24 (48 %)	23 (35 %)	23 (31 %)	17 (49 %)
Suoraan työllistettyjä	713	899	1192	1283	621,5	636	401
Uusia työpaikkoja	301	590	547	884	307	517	232
Naistyöntekijöitä	127	156	269	518	180	232	156
Naisten osuus suoraan työllistetyistä	18 %	17 %	23 %	40 %	29 %	36 %	39 %
Epäsuorasti työllistettyjä	514	1698	568	389	237	1400	283
Investointeja toteuttaneita yrityksiä (pl. jatko-hankkeet)	9 (50 %)	14 (23 %)	13 (27 %)	16 (32 %)	21 (32 %)	38 (51 %)	16 (46 %)

Liikekumppanuustuella mahdollistamat kehitysvaikutukset

Investointeja toteuttaneita yrityksiä (pl. jatkohankkeet)	9 (50 %)	14 (23 %)	13 (27 %)	16 (32 %)	21 (32 %)	38 (51 %)	16 (46 %)
Investointien kokonaissumma (pl. jatkohankkeet)	7 900 000	1 635 700 000	7 900 000	35 720 000	20 180 000	20 299 992	15 878 977
Investointien kokonaissumma (ml. jatkohankkeet)	7 900 000	1 635 700 000	8 300 000	35 740 000	29 320 000	22 149 992	21 969 477
Investointien suhde maksatuksiin (ml. jatkohankkeet)	758 %	97172 %	654 %	2461 %	1867 %	1365 %	2900 %
Tytäryritys tai yhteisyritys perustettu	9 (50 %)	13 (22 %)	15 (31 %)	12 (24 %)	11 (17 %)	17 (23 %)	9 (26%)
Alihankinta aloitettu	4 (22 %)	16 (27 %)	14 (29 %)	9 (18 %)	13 (20 %)	13 (18 %)	8 (23%)
Lisäarvoinen kehitysmaatuonti aloitettu	6 (33 %)	12 (20 %)	12 (25 %)	10 (20 %)	11 (17 %)	11 (15 %)	9 (26%)
Teknologian ja tietotaidon siirtoa toteuttaneita hankkeita	10 (56 %)	45 (75 %)	36 (75 %)	36 (72 %)	39 (60 %)	28 (38 %)	25 (71 %)
Koulutusta toteuttaneita hankkeita	11 (61 %)	35 (58 %)	33 (69 %)	36 (72 %)	34 (52 %)	41 (55 %)	22 (62 %)
Keskimääräistä parempia palkkoja maksaneita hankkeita	10 (56 %)	22 (46 %)	25 (52 %)	22 (44 %)	14 (22 %)	11 (15 %)	8 (23 %)
Hankkeita, joilla positiivisia vaikutuksia naisten työllistymiseen tai sukupuolten väliseen tasa-arvoon	8 (44 %)	24 (40 %)	28 (58 %)	26 (52 %)	19 (29 %)	30 (41 %)	13 (37 %)
Hankkeita, joilla vaikutuksia yleiseen infrastruktuuriin	4 (22 %)	25 (42 %)	16 (33 %)	12 (24 %)	9 (14 %)	16 (22 %)	8 (23 %)
Hankkeita, joilla vaikutuksia markkinoihin ja niiden tuotantorakenteeseen	11 (61 %)	42 (70 %)	36 (75 %)	34 (68 %)	29 (45 %)	41 (55 %)	17 (49 %)
Hankkeita, joilla positiivisia muita ympäristövaikutuksia	6 (33 %)	34 (57 %)	29 (60 %)	21 (42 %)	29 (45 %)	34 (46 %)	17 (49 %)

MATCHMAKING

Liikekumppanuuksien identifiointi - Matchmaking

- Finnpartnership **kanavoi tietoa liikekumppanuuksimahdollisuuksista** kehitysmaayrityksiltä suomalaisille yrityksille ja päinvastoin
- Nettisivuilla listataan eri maiden toimijoiden yhteystietoja ja tietoa liiketoimintamahdollisuuksista
- Finnpartnership välittää liikekumppanuusaloitteita suoraan niistä kiinnostuneille toimijoille
- Tälläkin hetkellä noin 300 yritystä etsii suomalaista partneria



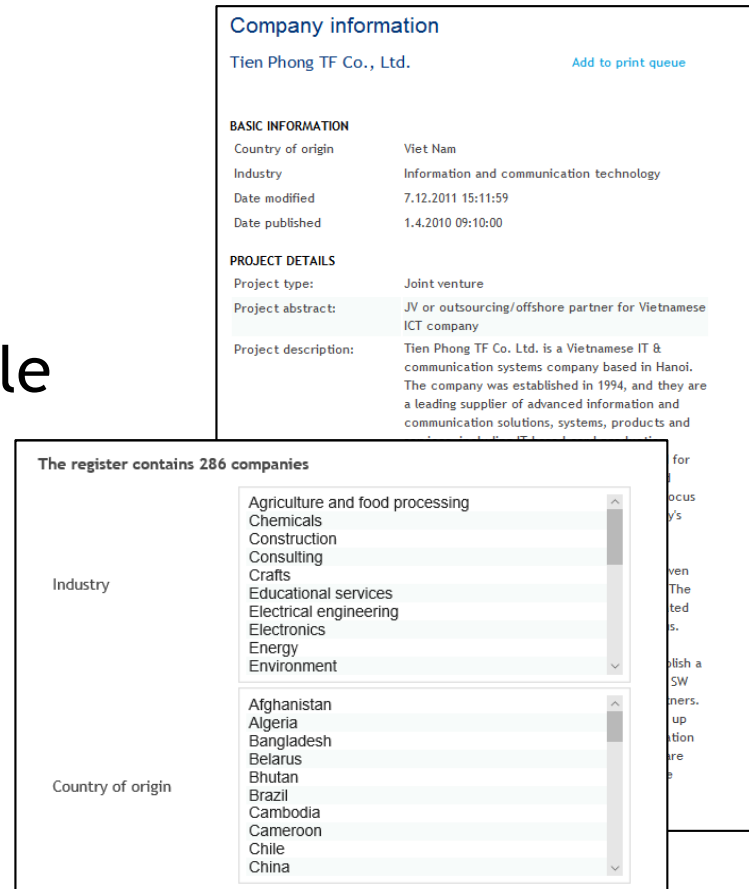
Liikekumppanuuksien identifiointi - Matchmaking

- Jotta yritys voi rekisteröityä Matchmaking-palveluun, tulee yrityksen:
 - olla taloudellisesti kannattava
 - olla rekisteröity OECD/DAC -listatussa maassa
 - pystyä esittämään konkreettinen hanke, johon liikekumppania haetaan
 - olla perustettu vähintään vuosi sitten.
- Matchmaking-rekisteröintilomakkeen lähettämisen yhteydessä yritykseltä vaaditaan:
 - taloudelliset tiedot edelliseltä tilikaudelta
 - avainhenkilöiden/omistajien ansioluettelot
 - yrityksen rekisteröintitodistus
 - kopiot yrityksen ympäristö- yms. sertifikaateista, mikäli yrityksellä näitä on.

Liikekumppanuuksien identifiointi - Matchmaking

- Yritysten profiilit ja tietoa kumppanuushausta julkaistaan nettisivuilla
- Aloitteet välitetään suoraan myös niistä kiinnostuneille tahoille
- Hakukone mahdollistaa relevanttien ilmoitusten selailun vaivattomasti

www.finnpartnership.fi/partnersearch

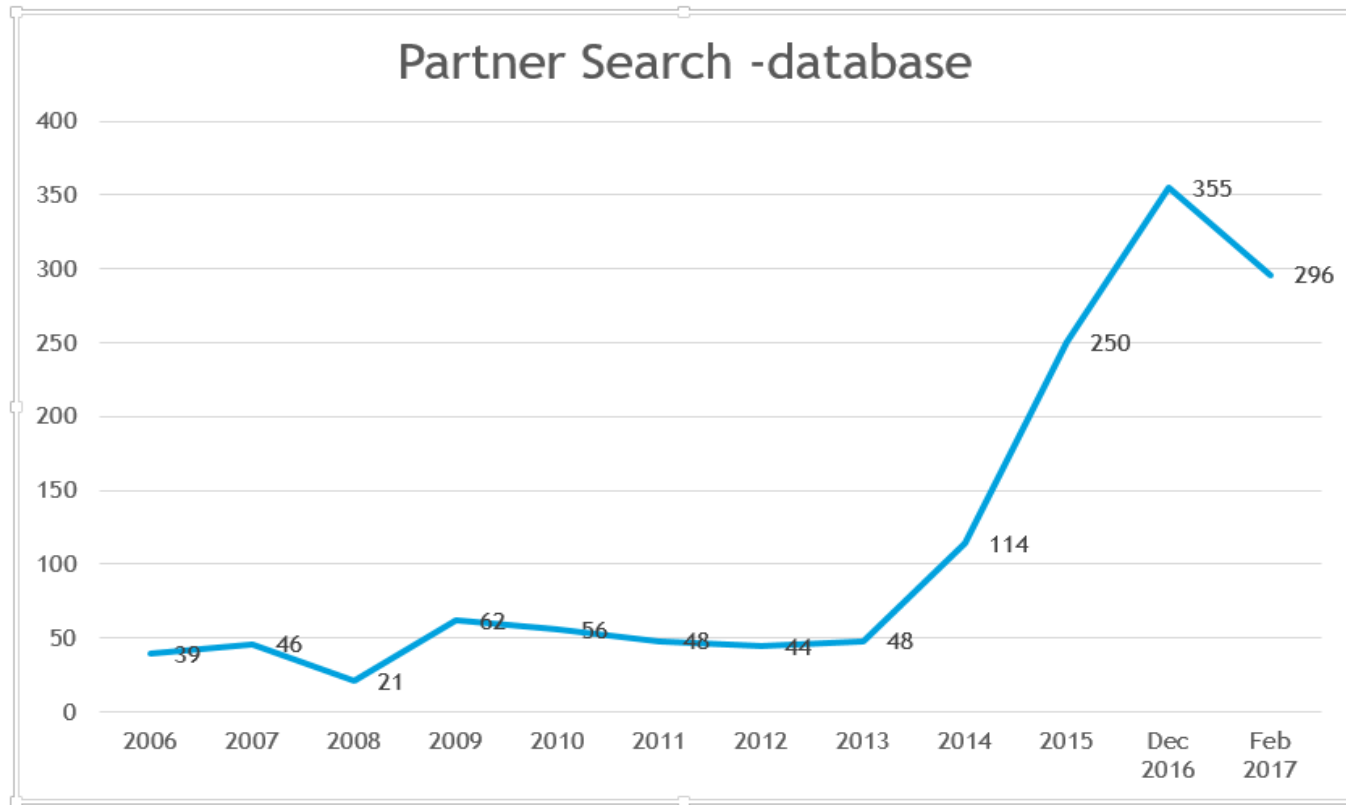


The screenshot displays the search results for a company. At the top, it shows 'Company information' for 'Tien Phong TF Co., Ltd.' with a link to 'Add to print queue'. Below this, there are two sections: 'BASIC INFORMATION' and 'PROJECT DETAILS'. The 'BASIC INFORMATION' section lists: Country of origin: Viet Nam, Industry: Information and communication technology, Date modified: 7.12.2011 15:11:59, and Date published: 1.4.2010 09:10:00. The 'PROJECT DETAILS' section lists: Project type: Joint venture, Project abstract: JV or outsourcing/offshore partner for Vietnamese ICT company, and Project description: Tien Phong TF Co. Ltd. is a Vietnamese IT & communication systems company based in Hanoi. The company was established in 1994, and they are a leading supplier of advanced information and communication solutions, systems, products and...

Below the company information, there are two dropdown menus. The first is labeled 'Industry' and shows a list of 12 categories: Agriculture and food processing, Chemicals, Construction, Consulting, Crafts, Educational services, Electrical engineering, Electronics, Energy, and Environment. The second is labeled 'Country of origin' and shows a list of 12 countries: Afghanistan, Algeria, Bangladesh, Belarus, Bhutan, Brazil, Cambodia, Cameroon, Chile, and China.

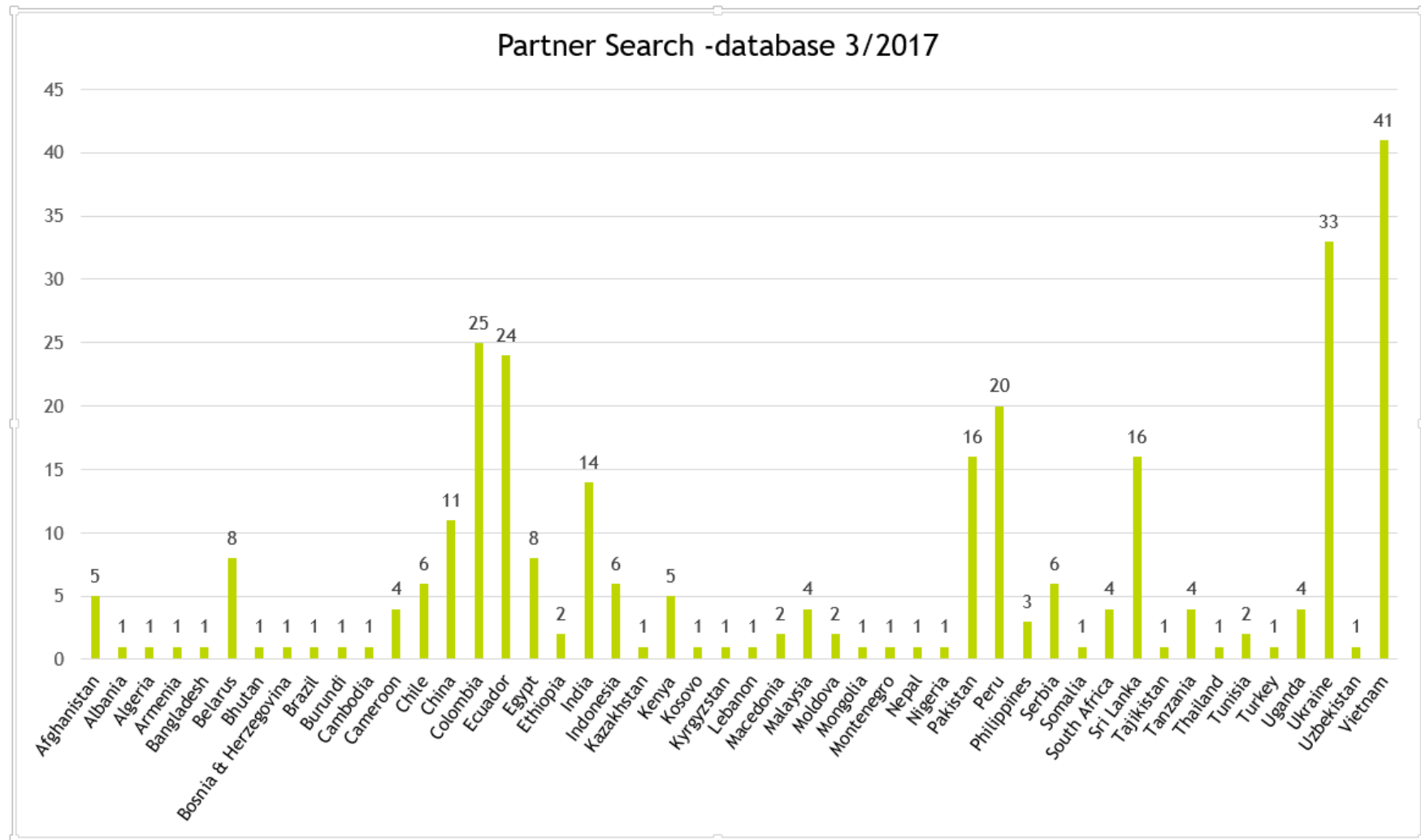


Aktiiviset Matchmaking-hakemukset 2006 - helmikuu 2017

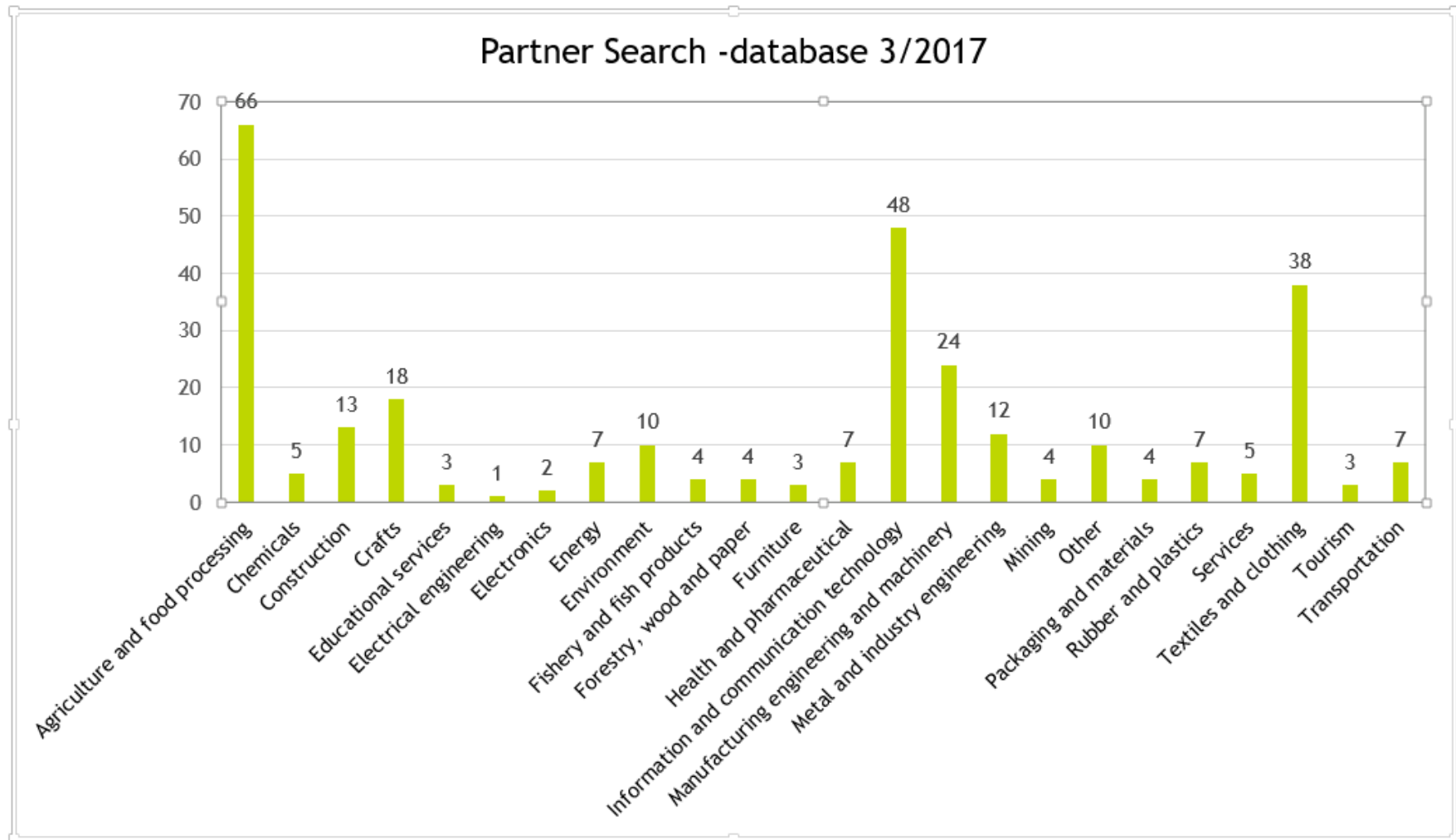


Matchmaking-palvelussa oli 355 yritystä joulukuussa 2016. Helmikuussa 2017 rekisteristä poistettiin 29 yritystä, joiden tiedot eivät olleet ajantasalla tai jotka eivät vastanneet vuosittaiseen seurantaviestiin.

Aktiiviset Matchmaking-profiilit / maa 03/2017



Aktiiviset Matchmaking-profiilit / sektori 3/2017



NEUVONTA

Ohjausta ja tietoa



Finnpartnership

Developing business together.

FINNPARTNERSHIP TIEDOTTAA

Toukokuu 2014



Uutiset

Koulutusalan yhteistyötapahtuma Perussa lokakuussa 2014

Finnpartnership, Suomen suurlähetystö Perussa sekä Perun pohjoismainen kauppakamari valmistelevat koulutusalan yhteistyötapahtumaa Limaan lokakuun 2014 lopulla. Perussa ei ole tarjolla varsinaisia koulutusalan messutapahtumia, mutta nyt järjestettävän tapahtuman yhteydessä saatetaan

- **Kehitysmaatietopankki:** hyödyllistä tietoa kehitysmaiden toimijoista ja toimintaolosuhteista

- **Uutiskirje:** kerran kuukaudessa ilmestyvä yhteenveto kehitysmaaliiketoimintaan liittyvistä mahdollisuuksista

Tyyppi --Kaikki--

Maanosa --Kaikki--

Maa

- Afganistan
- Albania
- Algeria
- Angola
- Anguilla
- Antigua ja Barbuda
- Argentiina
- Armenia
- Azerbaidzan
- Bangladesh

Toimiala

- Maatalous ja elintarviketeollisuus
- Kemikaalit
- Rakennus
- Käsityöt
- Koulutuspalvelut
- Sähkötekniikka
- Elektroniikka
- Energia
- Ympäristö
- Kalastus ja kalatuotteet

Hakusana:

Hae

Hakutulokset

New foreign investment law (Kehitysmaatieto)

Maa: Kuuba, Cuba, Kuba

Kuuba hyväksyi 29.3.2014 uuden lain ulkomaisista investoinneista. *** The Cuban government published the new foreign investment law on 29 March 2014. -

Ohjausta ja tietoa: Konsulttitietokannat

- Yritys-Suomen asiantuntijahaku on maksuton palvelu yrittäjille ja asiantuntijoille
- Palvelussa asiantuntijat voivat markkinoida kehitysmaaosaamista ja yrittäjät löytää sopivan tekijän hankkeilleen
- Asiantuntijahaut voidaan suorittaa halutulta osaamisalueelta
- Rekisteröityminen vaatii verkkopankkitunnukset

MENESTYSTARINOITA

Egyptiin osaamista aurinkovoimasta

- **Kuka:** Aurinkosähköratkaisuja tuottava GreenEnergy Finland Oy (GEF)
- **Mihin:** Uusien markkinoiden kartoittamiseen uusiutuvan energian aurinkosähköratkaisuille
- **Miten:** FPn tuen avulla pystyttiin tekemään kattava markkinaselvitys Egyptissä ja löydettiin kumppani sekä koulutettiin heidät
- **Kokemukset:** FPn tuki oli hankkeelle erittäin tärkeää eikä Egyptiin olisi lähdetty ilman sitä
- **Lue lisää:** www.finnpartnership.fi/menestystarinoita

Kilpailukykyä Vietnamista

- **Kuka:** Erikoiskuljetuskalustoja valmistava Siimet Oy
- **Mihin:** Kilpailukyvyn säilyttämiseen perävaunujen sarjatuotannossa
- **Miten:** Kilpailijat olivat menneet Itä-Eurooppaan, Siimet Oy päätti lähteä etsimään alihankkijaa Vietnamista
- **Kokemukset:** FPn tuen avulla kumppaneita päästiin identifioimaan ja valitun partnerin henkilökuntaa kouluttamaan. Alihankkijan työn hinta-laatusuhde ja toimitusvarmuus ovat olleet kohdallaan
- **Lue lisää:** www.finnpartnership.fi/menestystarinoita



Osaava henkilöstö kilpailuvalttina Mongoliassa

- **Kuka:** Paperi- ja kartonkituotteita valmistavan Kristec Oy:n tytäryhtiö Finpack Mongoliassa
- **Mihin:** Henkilökunnan kouluttamiseen
- **Miten:** FPn tuen avulla työntekijät päästiin opettamaan kädestä pitäen pakkaustuotteiden valmistukseen
- **Kokemukset:** Mongoliassa oli mahdotonta löytää työntekijöitä, joiden koulutus tai aiempi työkokemus soveltuisi pakkausten valmistukseen, joten tuesta oli suuri hyöty.
- **Lue lisää:** www.finnpartnership.fi/menestystarinoita

Pakistanin it-osaaminen yllätti suomalaisyrityksen

- **Kuka:** Tamperelainen ohjelmistotalo BearIT
- **Mihin:** Toiminnan laajentamiseen Pakistaniin
- **Miten:** Matchmaking-palvelun kautta löytyi sopiva paikallinen yhteistyökumppani. Seuraava askel oli tytäryhtiön perustaminen LKTn avulla.
- **Kokemukset:** FPn tuesta tuli hankkeen ”starttimoottori”. Hakuprosessi oli kohtalaisen työläs, mutta lopulta vaivannäön arvoinen.
- **Lue lisää:** www.finnpartnership.fi/menestystarinoita



Finnfund - Teollisen yhteistyön rahasto Oy

- Pitkäaikaisia investointilainoja ja pääomaa yritysten hankkeisiin kehitysmaissa.
- Sijoittaa suomalaisyritysten ja niiden kumppaneiden hankkeisiin, mutta voi rahoittaa myös suomalaiseen osaamiseen perustuvia, ympäristömyönteisiä tai kohdemaita kehittäviä hankkeita.
- Rahoittaa teollisten hankkeiden lisäksi mm. energiantuotantoa, metsätaloutta, tietoliikennettä ja terveydenhuoltoa.
- Osallistuu perustamis- ja laajennusinvestointeihin rahoittaen yleensä suoraan hankeyhtiötä.
- Hankkeilta edellytetään kannattavuutta ja myönteisiä kehitysvaikutuksia kohdemaassa.
- Rahoitus on markkinaehtoista täydentäen kaupallisia rahoitusvaihtoehtoja.
- Rahoitusosuus tyypillisesti 1/3 ja määrältään 1 - 10 miljoonaa euroa.



c/o Finnfund, PL 391, 00121 Helsinki
puh. (09) 348 434, faksi (09) 3484 3346
fp@finnpartnership.fi
matchmaking@finnpartnership.fi



www.finnpartnership.fi